

Développer son activité de coach



OCTOBRE 2026



SOMMAIRE

1. Les enjeux
2. Les témoignages de 6 coachs professionnels
3. Les objectifs
4. Le processus
5. L'intervenant
6. Le budget
7. Les webinaires



LES ENJEUX

En tant que coach professionnel indépendant, vous avez la responsabilité de piloter et développer votre activité, c'est-à-dire **définir et mettre en œuvre une stratégie commerciale.**

Celle-ci s'appuie sur votre réflexion et aussi des actions cohérentes avec votre vision.

Aussi, l'enjeu principal du travail que nous vous proposons est d'**assurer la pérennité de votre activité**, en prenant en compte votre **contexte et vos aspirations personnelles.**



QUELLE ÉTAIT MON INTENTION INITIALE ?

TÉMOIGNAGES



Trouver une dynamique commerciale qui me correspond »

- « Structurer mon développement et débloquer mes freins »
- « Clarifier et mettre en cohérence mes offres »
- « Mettre de la clarté sur les différentes cibles »
- « Revisiter mon positionnement et ma façon d'aborder mon activité »
- « Sortir de mes habitudes et du confort qui m'endort »
- « Rencontrer des coachs pour partager





QUEL EST LE BÉNÉFICE DE CE CYCLE ?

66

Une prise de conscience sur mon mode fonctionnement et mes croyances »

- « *Me positionner avec plus de justesse, grâce à une approche holistique »*
- « *Une mise en cohérence plus profonde entre mon identité et mon business »*
- « *Une clarté sur la manière dont j'apparais aux autres »*
- « *Un alignement plus profond entre mes valeurs et mon activité »*
- « *Clarifier mon positionnement afin d'être plus alignée* »

99

OBJECTIFS



LE PROCESSUS

1. **Module 1** : clarifier de votre vision, établir votre business plan
2. **Module 2** : renforcer l'expérience du client et du prospect en s'appuyant sur l'Elément Humain®
3. **Module 3** : Présentation finale de votre plan stratégique et votre business plan avec le retour de vos pairs
4. **2 séances** de coaching individuel entre chaque session
5. **Option** : participation en tant qu'observateur à une séance de coaching d'équipe.



LE CALENDRIER

1

MODULE 1

12 janvier 2027

2

MODULE 2

16 mars 2027

3

MODULE 3

11 mai 2027

4

OPTION

Participation à une session
de coaching d'équipe.
À définir ensemble.



L'INTERVENANT

JEAN POITOUT

En tant que coach professionnel, Jean accompagne les TPE, PME et les grandes entreprises depuis 1998.

Il a notamment accompagné plus de 70 directeurs commerciaux dans le développement de leur activité, avec des résultats durables.

Depuis 2025, il exerce le métier de superviseur de coach.

Il est coach certifié CT et LHEP et superviseur accrédité CIC.





LE BUDGET & LA LOGISTIQUE



- Le cycle de 3 jours et les 4 séances de coaching individuel : **2500 € HT**
- La participation, en tant qu'observateur, à une session de coaching d'équipe : **400 € HT** (*frais de déplacement et d'hébergement à la charge du participant*).
- Horaires des séances en présentiel : **9h30 – 12h30 / 13h30 – 17h30**
- Durée des séances de coaching individuel en visio : **1 heure**
- Lieu des 3 séances en présentiel : **Clichy la Garenne (92)**

WEBINAIRES

2 webinaires sont proposés pour découvrir ce cycle :

- Le 26 octobre 2026 de 18h à 19h
- Le 17 novembre 2026, de 18h à 19h.





Depuis bientôt 30 ans, MALICORNE CONSEIL accompagne dirigeants, équipes et managers dans le développement de leur potentiel. Cette expérience de terrain a permis de construire une **approche du coaching robuste et éprouvée, profondément ancrée dans la réalité des entreprises et des enjeux de leurs dirigeants**.

En parallèle, MALICORNE CONSEIL a accompagné de nombreux coachs, débutants ou plus expérimentés, dans le développement de leur pratique, en leur permettant de s'exercer, de se perfectionner et de **gagner en justesse** au contact du terrain.

En 2026, MALICORNE CONSEIL décide de créer MALICORNE SUPERVISION **pour transmettre cet héritage et partager ce savoir-faire unique : aider les coachs à renforcer leur pratique professionnelle et à développer durablement leur activité**.



malicorne
SUPERVISION

